

PRAWO ZAMÓWIEŃ PUBLICZNYCH
OFERTA SZKOLEŃ ONLINE
DEDYKOWANYCH DLA PODMIOTÓW LECZNICZYCH

Data szkolenia	Temat szkolenia	Ekspert prowadzący	Termin przyjmowania zgłoszeń
Piątek 12.07.2024 r.	Zamówienia publiczne w podmiotach leczniczych – praktyczne aspekty od przygotowania postępowania do zawarcia umowy, z uwzględnieniem orzecznictwa i opinii UZP	mec. dr Andrzej Gawrońska - Baran	zgłoszenia przyjmujemy do 03.07.2024 r. do godz. 16.00 na adres mailowy szkolenia@obis.pl

Ceny szkoleń

Rodzaj pakietu webinaru/szkolenia	Uwzględniony rabat	Cena
Pakiet 1 zgłoszenie 1 uczestnika	-10%	cena standardowa za 1 os. 590 zł netto 531 zł netto / brutto
Pakiet 2 zgłoszenie 2 uczestników z jednej instytucji na jeden termin szkolenia	-15%	cena standardowa za 1 os. 590 zł netto 1003 zł netto / brutto 501,50 zł netto / brutto za 1 os.
Pakiet 3 zgłoszenie 3 i więcej uczestników z jednej instytucji na jeden termin szkolenia	-25%	cena standardowa za 1 os. 590 zł netto 442,50 zł netto / brutto za 1 os.

** Najniższa cena w ostatnich 30 dniach to 540 zł netto / brutto za 1 os.*

Faktury wysyłane są po realizacji usługi szkoleniowej – nie wymagamy przedpłaty.

** zwolnienie z podatku VAT na podstawie oświadczenia w przypadku finansowania udziału w szkoleniu ze środków publicznych w co najmniej 70%.*

Lokalizacja szkolenia:

Szkolenie online na Platformie Zoom.

Uczestnicy otrzymają link do udziału w szkoleniu na 2 dni przed terminem szkolenia.

Harmonogram szkolenia:

8.30 – 9.00 Rejestracja uczestników / rozpoczęcie szkolenia

9:00 – 11.00 Szkolenie

11:00 – 11:15 Przerwa

11.15 – 12:45 Szkolenie

12.45 – 13:15 Przerwa

13.15 – 15.00 Szkolenie

PROGRAM SZKOLENIA

(Prowadząca: **mec. dr Andrzej Gawrońska – Baran**):

„Zamówienia publiczne w podmiotach leczniczych – praktyczne aspekty od przygotowania postępowania do zawarcia umowy, z uwzględnieniem orzecznictwa i opinii UZP”

- I. Opis przedmiotu zamówienia i przedmiotowe środki dowodowe a specyfika branży leczniczej**
1. Rozróżnienie równoważności produktów od równoważności norm oraz zasady stosowania każdego z tych rozwiązań; wybrane przykłady m.in. opis na leki, sprzęt medyczny w świetle orzecznictwa KIO
 2. Brak podziału zamówienia na części – uzasadnienie, przykłady dobrych i złych praktyk z orzecznictwa KIO
 3. Przedmiotowe środki dowodowe – rodzaje (m.in. karty katalogowe, certyfikaty, próbki), w tym obowiązek akceptacji przez zamawiającego równoważnych środków
 4. Termin złożenia przez wykonawców przedmiotowych środków dowodowych a postanowienia SWZ – przykłady z praktyki orzeczniczej KIO
 5. Czy i na jakich zasadach przedmiotowe środki dowodowe podlegają uzupełnieniu przez wykonawcę, czy można uzupełnić je gdy są zarówno na potwierdzenie zgodności z OPZ i do kryterium oceny ofert, czy można poprawić omyłki w przedmiotowych środkach dowodowych
- II. Prawo opcji a opis przedmiotu zamówienia - instrument „efektywnej” realizacji zamówienia przez podmiot leczniczy**
1. Rodzaje opcji a zabezpieczenie środków finansowych
 2. Zakres opcji
 3. Okoliczności umożliwiające skorzystanie z prawa opcji
 4. Opis przedmiotu zamówienia z opcją
- III. Weryfikacja podmiotowa wykonawców dokonywana przez zamawiającego**
1. Ocena przez zamawiającego złożonych podmiotowych środków dowodowych – jak rozumieć ich aktualność na dzień złożenia (m.in. informacji z banku, dokumentu ubezpieczenia OC, wykazu zamówień, informacji z KRK), kiedy wykonawca dysponuje bezpośrednio sprzętem, personelem a kiedy pośrednio (m.in. problematyka podstawy dysponowania na podstawie najmu, leasingu, dzierżawy)
 2. Reguły zastosowania art. 128 ust. 1 Pzp – jaki termin wyznaczyć wykonawcy, zakres i treść wezwania, jak w praktyce orzeczniczej rozumie się jednokrotność wezwania
 3. Kiedy mamy do czynienia z „oryginałem” podmiotowego środka dowodowego, a kiedy z cyfrowym odwzorowaniem – przykłady, e-dokumenty urzędowych (e-KRK, e-ZUS, e-US itp.) a poświadczanie cyfrowych odwzorowań podmiotowych środków dowodowych w zależności od wartości zamówienia

IV. Kryteria oceny ofert a specyfika branży leczniczej

1. Pozacenowe kryteria oceny ofert – przykłady kryteriów, w tym mniej znanych w branży medycznej, błędy i dobre praktyki, czy można określić jako kryterium posiadanie autoryzacji producenta urządzeń (np. w usługach serwisowych)
2. Weryfikowalność pozacenowego kryterium – kontrowersje w świetle orzecznictwa KIO i wyroków SO w Warszawie
3. Czy możliwa jest „dwustopniowa” ocena ofert w kryteriach (tj. najpierw w kryterium jakościowym, a potem w kryterium cena)

V. Wymagania dotyczące ofert i ich ocena

1. Forma oferty a problemy praktyki – m.in. oferta z niewłaściwym formacie pliku, oferta opatrzona pieczęcią elektroniczną, oferta złożona z każdą stroną w osobnym pliku a kwestia „uznania” podpisu, oferta a formularz z platformy e-Zamówienia
2. Wyznaczenie terminu związania ofertą i reguły jego przedłużania, czy możliwe jest dokonanie wyboru oferty po upływie terminu związania ofertą lub zawarcie umowy
3. Czy warto wymagać wniesienia wadium
4. Ocena oferty pod kątem podstaw odrzucenia, w tym przykłady z orzecznictwa dotyczące oceny oferty w związku z tzw. zasadą bliskości (usługi odbioru odpadów medycznych)
5. Rażąco niska cena lub koszt w ofercie – kiedy trzeba wezwać wykonawcę do wyjaśnienia, jak rozumieć okoliczności oczywiste nie wymagające wyjaśnienia, forma wyjaśnień, termin na wyjaśnienia i skutki jego niedotrzymania

VI. Umowy

1. Forma umowy – pisemna, elektroniczna a może hybrydowa ?
2. Kiedy umowa jest zawarta - wpisana data czy podpisanie, wpływ na obowiązki wykonawcy z umowy
3. Czy możliwe jest zawarcie jednej umowy na kilka części gdy wybrano w nich tego samego wykonawcę a problemy praktyki z tym związane
4. Klauzule niedozwolone w umowie, w tym brak wskazania minimalnego gwarantowanego zakresu lub wartości
5. Uchylenie się wykonawcy od podpisania umowy – jakie działania może podjąć zamawiający w takiej sytuacji

Ekspertka prowadząca szkolenie:

mec. dr Andrzejla Gawrońska-Baran - Radca prawny, doktor nauk prawnych, były Wiceprezes Urzędu Zamówień Publicznych i wieloletni pracownik Departamentu Prawnego tego Urzędu (2002-2008), w latach 2010-2016 dyrektor Departamentu Zamówień Publicznych w dużej instytucji sektora finansów publicznych. Obecnie prowadzi AGB Kancelarię Radcy Prawnego.

Posiada kilkunastoletnie doświadczenie praktyczne w zamówieniach publicznych, w szczególności jako doradca zamawiających oraz wykonawców, a także pełnomocnik w postępowaniach odwoławczych przed Krajową Izbą Odwoławczą. Trener/wykładowca na kilkuset szkoleniach dotyczących zamówień publicznych (w tym ponad kilkudziesięciu z nowej Pzp) m.in. dla wykonawców, administracji rządowej, samorządowej, radców prawnych, adwokatów, przedstawicieli instytucji kultury i nauki, osób kontrolujących wydatkowanie środków europejskich, organów kontrolnych (np. NIK), dyrektorów sądów okręgowych i apelacyjnych, instytucji wojskowych, Policji. Wykładowca na studiach podyplomowych z zakresu zamówień publicznych i funduszy Europejskich (w Warszawie: SGGW, Wojskowa Akademia Techniczna, Uniwersytet SWPS, Uczelnia Łazarskiego, a także Uniwersytet im. Adama Mickiewicza w Poznaniu, Uniwersytet Łódzki, Uniwersytet w Białymstoku). Autorka kilku tysięcy publikacji, w tym kilkunastu książkowych z zakresu zamówień publicznych, wydanych przez renomowane wydawnictwa.

We wrześniu 2019 r. nagrodzona przez Prezesa UZP statuetką „*Lux clara in contractis publicis*” za szczególny wkład w rozwój systemu zamówień publicznych. Współautor publikacji „Prawo zamówień publicznych. Komentarz” (wyd. Wolters Kluwer marzec 2021) oraz autor publikacji „Specyfikacja warunków zamówienia. Praktyczny poradnik z wzorami” (wyd. CH Beck, lipiec 2021).

OBSŁUGA ZGŁOSZEŃ I ORGANIZACJI SZKOLEŃ

Katarzyna Walczak katarzyna.walczak@obis.pl szkolenia@obis.pl tel. 733 686 664	Dominika Kapusta dominika.kapusta@obis.pl szkolenia@obis.pl tel. 534 711 878	Gabriela Wawrzonek gabriela.wawrzonek@obis.pl szkolenia@obis.pl tel. 881 391 461
--	---	---