

PRAWO ZAMÓWIEŃ PUBLICZNYCH
OFERTA SZKOLEŃ ONLINE LIPIEC/ SIERPIEŃ 2024 r.:

LIPIEC			
Data szkolenia	Temat szkolenia	Ekspert prowadzący	Termin przyjmowania zgłoszeń
Piątek 12.07.2024 r. <i>Termin gwarantowany</i>	Zamówienia publiczne w podmiotach leczniczych – praktyczne aspekty od przygotowania postępowania do zawarcia umowy, z uwzględnieniem orzecznictwa i opinii UZP	mec. dr Andrzelą Gawrońska – Baran	Zgłoszenia przyjmujemy do 11.07.2024 r. do godz. 14.30 na adres mailowy szkolenia@obis.pl
Środa 17.07.2024 r.	ENotices2 - czyli jak krok po kroku przygotować i opublikować ogłoszenia w zamówieniach publicznych o wartości powyżej progów unijnych <i><u>Nowość!</u></i>	Andrzej Łukaszewicz	Zgłoszenia przyjmujemy do 12.07.2024 r. do godz. 16.00 na adres mailowy szkolenia@obis.pl
Czwartek 25.07.2024 r.	Przygotowanie i przeprowadzenie postępowania o udzielenie zamówienia publicznego, z uwzględnieniem specyfiki wynikającej z Rządowego Funduszu Polski Ład : Programu Inwestycji Strategicznych	Mec. dr Andrzelą Gawrońska - Baran	Zgłoszenia przyjmujemy do 10.07.2024 r. do godz. 16.00 na adres mailowy szkolenia@obis.pl
Środa 31.07.2024 r.	Nowe wytyczne kwalifikowalności dla okresu finansowania 2021 – 2027 – zasada konkurencyjności	Andrzej Łukaszewicz	Zgłoszenia przyjmujemy do 19.07.2024 r. do godz. 16.00 na adres mailowy szkolenia@obis.pl
SIERPIEŃ			
Piątek 09.08.2024 r.	Zamówienia publiczne na roboty budowlane	Mec. dr Andrzelą Gawrońska - Baran	Zgłoszenia przyjmujemy do 24.07.2024 r. do godz. 16.00 na adres mailowy szkolenia@obis.pl

Ceny szkoleń

Rodzaj pakietu webinaru/szkolenia	Uwzględniony rabat	Cena
Pakiet 1 zgłoszenie 1 uczestnika	-10%	cena standardowa za 1 os. 590 zł netto 531 zł netto / brutto
Pakiet 2 zgłoszenie 2 uczestników z jednej instytucji na jeden termin szkolenia	-15%	cena standardowa za 1 os. 590 zł netto 1003 zł netto / brutto 501,50 zł netto / brutto za 1 os.
Pakiet 3 zgłoszenie 3 i więcej uczestników z jednej instytucji na jeden termin szkolenia	-25%	cena standardowa za 1 os. 590 zł netto 442,50 zł netto / brutto za 1 os.

*** Najniższa cena w ostatnich 30 dniach to 540 zł netto / brutto za 1 os.**

Faktury wysyłane są po realizacji usługi szkoleniowej – nie wymagamy przedpłaty.

* zwolnienie z podatku VAT na podstawie oświadczenia w przypadku finansowania udziału w szkoleniu ze środków publicznych w co najmniej 70%.

Lokalizacja szkolenia:

Szkolenie online na Platformie Zoom.

Uczestnicy otrzymają link do udziału w szkoleniu na 2 dni przed terminem szkolenia.

Harmonogram szkolenia:

8.30 – 9.00 Rejestracja uczestników / rozpoczęcie szkolenia

9:00 – 11.00 Szkolenie

11:00 – 11:15 Przerwa

11.15 – 12:45 Szkolenie

12.45 – 13:15 Przerwa

13.15 – 15.00 Szkolenie

PROGRAM SZKOLENIA

(Prowadząca: mec. dr Andrzej Gawrońska – Baran):

„Zamówienia publiczne w podmiotach leczniczych – praktyczne aspekty od przygotowania postępowania do zawarcia umowy, z uwzględnieniem orzecznictwa i opinii UZP”

I. Opis przedmiotu zamówienia i przedmiotowe środki dowodowe a specyfika branży leczniczej

1. Rozróżnienie równoważności produktów od równoważności norm oraz zasady stosowania każdego z tych rozwiązań; wybrane przykłady m.in. opis na leki, sprzęt medyczny w świetle orzecznictwa KIO
2. Brak podziału zamówienia na części – uzasadnienie, przykłady dobrych i złych praktyk z orzecznictwa KIO
3. Przedmiotowe środki dowodowe – rodzaje (m.in. karty katalogowe, certyfikaty, próbki), w tym obowiązek akceptacji przez zamawiającego równoważnych środków
4. Termin złożenia przez wykonawców przedmiotowych środków dowodowych a postanowienia SWZ – przykłady z praktyki orzeczniczej KIO
5. Czy i na jakich zasadach przedmiotowe środki dowodowe podlegają uzupełnieniu przez wykonawcę, czy można uzupełnić je gdy są zarówno na potwierdzenie zgodności z OPZ i do kryterium oceny ofert, czy można poprawić omyłki w przedmiotowych środkach dowodowych

II. Prawo opcji a opis przedmiotu zamówienia - instrument „efektywnej” realizacji zamówienia przez podmiot leczniczy

1. Rodzaje opcji a zabezpieczenie środków finansowych
2. Zakres opcji
3. Okoliczności umożliwiające skorzystanie z prawa opcji
4. Opis przedmiotu zamówienia z opcją

III. Weryfikacja podmiotowa wykonawców dokonywana przez zamawiającego

1. Ocena przez zamawiającego złożonych podmiotowych środków dowodowych – jak rozumieć ich aktualność na dzień złożenia (m.in. informacji z banku, dokumentu ubezpieczenia OC, wykazu zamówień, informacji z KRK), kiedy wykonawca dysponuje bezpośrednio sprzętem, personelem a kiedy pośrednio (m.in. problematyka podstawy dysponowania na podstawie najmu, leasingu, dzierżawy)
2. Reguły zastosowania art. 128 ust. 1 Pzp – jaki termin wyznaczyć wykonawcy, zakres i treść wezwania, jak w praktyce orzeczniczej rozumie się jednokrotność wezwania
3. Kiedy mamy do czynienia z „oryginałem” podmiotowego środka dowodowego, a kiedy z cyfrowym odwzorowaniem – przykłady, e-dokumenty urzędowych (e-KRK, e-ZUS, e-US itp.) a poświadczanie cyfrowych odwzorowań podmiotowych środków dowodowych w zależności od wartości zamówienia

IV. Kryteria oceny ofert a specyfika branży leczniczej

1. Pozacenowe kryteria oceny ofert – przykłady kryteriów, w tym mniej znanych w branży medycznej, błędy i dobre praktyki, czy można określić jako kryterium posiadanie autoryzacji producenta urządzeń (np. w usługach serwisowych)
2. Weryfikowalność pozacenowego kryterium – kontrowersje w świetle orzecznictwa KIO i wyroków SO w Warszawie
3. Czy możliwa jest „dwustopniowa” ocena ofert w kryteriach (tj. najpierw w kryterium jakościowym, a potem w kryterium cena)

V. Wymagania dotyczące ofert i ich ocena

1. Forma oferty a problemy praktyki – m.in. oferta z niewłaściwym formacie pliku, oferta opatrzona pieczęcią elektroniczną, oferta złożona z każdą stroną w osobnym pliku a kwestia „uznania” podpisu, oferta a formularz z platformy e-Zamówienia
2. Wyznaczenie terminu związania ofertą i reguły jego przedłużania, czy możliwe jest dokonanie wyboru oferty po upływie terminu związania ofertą lub zawarcie umowy
3. Czy warto wymagać wniesienia wadium
4. Ocena oferty pod kątem podstaw odrzucenia, w tym przykłady z orzecznictwa dotyczące oceny oferty w związku z tzw. zasadą bliskości (usługi odbioru odpadów medycznych)
5. Rażąco niska cena lub koszt w ofercie – kiedy trzeba wezwać wykonawcę do wyjaśnienia, jak rozumieć okoliczności oczywiste nie wymagające wyjaśnienia, forma wyjaśnień, termin na wyjaśnienia i skutki jego niedotrzymania

VI. Umowy

1. Forma umowy – pisemna, elektroniczna a może hybrydowa ?
2. Kiedy umowa jest zawarta - wpisana data czy podpisanie, wpływ na obowiązki wykonawcy z umowy
3. Czy możliwe jest zawarcie jednej umowy na kilka części gdy wybrano w nich tego samego wykonawcę a problemy praktyki z tym związane
4. Klauzule niedozwolone w umowie, w tym brak wskazania minimalnego gwarantowanego zakresu lub wartości
5. Uchylenie się wykonawcy od podpisania umowy – jakie działania może podjąć zamawiający w takiej sytuacji

„ENotices2 czyli jak krok po kroku przygotować i opublikować ogłoszenia w zamówieniach publicznych o wartości powyżej progów unijnych”

(Prowadzący: Andrzej Łukaszewicz)

Od 25 października 2023 r. do publikacji ogłoszeń w Dzienniku Urzędowym Unii Europejskiej należy stosować wyłącznie formularze ustanowione rozporządzeniem wykonawczym Komisji (UE) 2019/1780 z dnia 23 września 2019 r. ustanawiającym standardowe formularze do publikacji ogłoszeń w dziedzinie zamówień publicznych i uchylające rozporządzenie wykonawcze (UE) 2015/1986 (e-formularze).

GRUPA DOCELOWA:

Podmioty zamawiających publicznych zobowiązanych do stosowania przepisów ustawy z dnia 11 września 2019 r. Prawo zamówień publicznych udzielające zamówień o wartości równej lub przekraczającej równowartość progów unijnych.

PROGRAM SZKOLENIA

1. Obowiązujące od 1 stycznia 2024r. progi unijne w zamówieniach publicznych
2. Aspekty formalne dotyczące ogłoszeń publikowanych w eNotices2
3. Omówienie Instrukcji wypełniania ogłoszenia o zamówieniu
4. Konfiguracja formularzy i dane predefiniowane
5. Przygotowanie ogłoszenia
6. Statusy ogłoszeń i funkcjonalności eNotices2
7. Ogłoszenie o zamówieniu – dyrektywa ogólna, tryb standardowy - Zamówienia publiczne ogólne oraz jego zmiana
8. Ogłoszenie o udzieleniu zamówienia – dyrektywa ogólna, tryb standardowy - Zamówienia publiczne ogólne
9. Wstępne ogłoszenie informacyjne wykorzystywane wyłącznie do celów informacyjnych – dyrektywa ogólna - Zamówienia publiczne ogólne
10. Ogłoszenie o modyfikacji umowy – dyrektywa ogólna - Zamówienia publiczne ogólne

PROGRAM SZKOLENIA

(Prowadząca: mec. dr Andrzej Gawrońska – Baran):

„Przygotowanie i przeprowadzenie postępowania o udzielenie zamówienia publicznego, z uwzględnieniem specyfiki wynikającej z Rządowego Funduszu Polski Ład: Programu Inwestycji Strategicznych”

I. Reguły szacowania wartości zamówienia a planowanie zamówień, z uwzględnieniem najnowszych opinii UZP

1. Zamówienia na dostawy podobne
2. Zamówienia na usługi, w tym usługi nadzoru inwestorskiego, opracowanie dokumentacji projektowej
3. Zamówienia na roboty budowlane
4. Zamówienia nieplanowane

II. Polski ład a szacowanie i wszczęcie postępowania

1. Inwestycja w ramach jednej promesy z Polskiego Ładu a jedno postępowanie o udzielenie zamówienia - relacja do przepisów ustawy Pzp
2. Podział zamówienia na części w ramach jednej inwestycji a przepisy ustawy Pzp
3. Uzasadnienie powodów braku podziału na części
4. Czy zachodzi obowiązek ustanowienia inspektora nadzoru inwestorskiego, czy koszt usług inspektora nadzoru stanowi koszt inwestycji
5. Czy i jaki jest termin wszczęcia postępowania w ramach promesy oraz zakończenia inwestycji
6. Jakie działania może podjąć zamawiający w przypadku unieważnienia postępowania dotyczącego inwestycji z promesy

III. Ocena podmiotowa wykonawców dokonywana przez zamawiającego

1. Oświadczenie wstępne, o którym mowa w art. 125 ust. 1 Pzp – forma, termin złożenia i uzupełnienia
2. Oświadczenie wykonawców wspólnie ubiegających się o zamówienie (art. 117 ust. 4 Pzp) oraz zobowiązanie podmiotu udostępniającego zasoby
3. Czy i kiedy żądać podmiotowych środków dowodowych – zabezpieczenie interesów zamawiającego a „szybkość” procedowania
4. Podmiotowe środki dowodowe jako e-dokumenty a cyfrowe odwzorowania podmiotowych środków dowodowych w zależności od wartości zamówienia

IV. Oferty według Pzp

1. Formy oferty w zależności od wartości zamówienia
2. Termin związania ofertą, reguły przedłużania i możliwości wyboru oferty po upływie terminu związania ofertą, sankcje za brak skierowania wezwania do wykonawców
3. Wadium – obowiązek żądania czy uprawnienie
4. Rażąco niska cena lub koszt w ofercie – kiedy trzeba wezwać wykonawcę do wyjaśnienia, jak rozumieć okoliczności oczywiste niewymagające wyjaśnienia, forma wyjaśnień
5. Wybrane przesłanki odrzucenia oferty – uzasadnienie faktyczne i prawne

V. Umowa w sprawie zamówienia publicznego z uwzględnieniem specyfiki wymagań Polskiego Ładu

1. Płatności częściowe i zaliczki w ustawie Pzp a szczególne wymagania wobec inwestycji z Polskiego Ładu – inwestycje realizowane w okresie nie dłuższym niż 12 miesięcy a inwestycje w okresie dłuższym niż 12 miesięcy, w ramach jednej lub kilku umów
2. Zasady zapłaty wynagrodzenia wykonawcy
3. Czy i kiedy zachodzi wymóg zapisu w umowie dotyczący polubownego rozstrzygnięcia sporów
4. Czy i kiedy można aneksować umowę

PROGRAM SZKOLENIA

Prowadzący: Andrzej Łukaszewicz

**„Nowe wytyczne kwalifikowalności dla okresu finansowania
2021 -2027 – zasada konkurencyjności”**

- 1. Wydatki poniesione przed uzyskaniem umowy o dofinansowanie**
- 2. Jak realizować wydatki poniżej 50 tys. zł;**
- 3. Zasady szacowania wartości zamówienia.**
- 4. Nowe reguły badania konfliktu interesów.**
- 5. Opis przedmiotu zamówienia –zakaz używania znaków towarowych w świetle taryfikatora korekt.**
- 6. Warunki udziału w postępowaniu.**
- 7. Kryteria oceny ofert.**
- 8. Sposób liczenia terminów składania ofert**
- 9. Badania rażąco niskiej ceny.**
- 10. Tajemnica przedsiębiorstwa –czy można ją stosować w zamówieniach poniżej 130 tys. zł ?**
- 11. Zasada konkurencyjności:**
 - wyłączenia stosowania zasady konkurencyjności
 - progi kwotowe stosowania zasady konkurencyjności
 - wymogi dotyczące treści zapytania ofertowego;
 - ogłoszenie postępowania w BK2021;
 - obowiązkowa komunikacja elektroniczna w ramach zasady konkurencyjności;
 - zmiany dokumentów postępowania;
 - informacja o wyniku postępowania;
 - protokół.
- 12. Umowy:**
 - skutki uchylecia się od zawarcia umowy;
 - forma umowy
 - zmiany umów
- 13. Czy konieczna jest waloryzacja umów poniżej 130 tys. zł?**

PROGRAM SZKOLENIA

(Prowadząca: mec. dr Andrzej Gawrońska – Baran):

„Zamówienia publiczne na roboty budowlane”

I. Opis przedmiotu zamówienia

1. Najczęstsze błędy w opisie przedmiotu zamówienia
2. Równoważność materiałów, zapewnienie równoważności norm oraz zasady stosowania każdego z tych rozwiązań – kiedy powinno być wykazane, wybrane problemy, przykłady w świetle orzecznictwa KIO
3. Program funkcjonalno-użytkowy, dokumentacja projektowa – spojrzenie od strony zamawiającego na te dokumenty, czy i jakie błędy się identyfikuje w praktyce
4. Wizja lokalna – czy warto ją przewidzieć w postępowaniu na roboty budowlane jako obowiązkową czy jedynie zalecić, jakie obowiązki zamawiającego się z nią wiążą

II. Wymagania zatrudnienia osób przy realizacji robót budowlanych na podstawie stosunku pracy

1. Jak prawidłowo wykonać obowiązki w zakresie wymogu umów o pracę wobec osób wykonujących czynności w zamówieniu na roboty budowlane,
2. Jakie postanowienia w umowie należy zamieścić odnośnie kontroli zatrudnienia na podstawie stosunku pracy oraz sankcji

III. Warunki udziału w postępowaniu na roboty budowlane i ocena ich spełniania

1. Jak kształtować warunek udziału zwłaszcza w postaci doświadczenia, dysponowania osobami, na co zwrócić uwagę przy sporządzaniu wzoru wykazu robót budowlanych i wykazu osób, jak rozumieć zasób własny w zakresie osób
2. Jakie są możliwe dowody należytego wykonania robót budowlanych
3. Jak rozumieć aktualność na dzień złożenia podmiotowych środków dowodowych (m.in. informacji z banku, dokumentu ubezpieczenia OC, wykazu robót budowlanych, informacji z KRK)

IV. Weryfikacja spełniania warunków udziału w postępowaniu na roboty budowlane

1. Reguły wykazania zamawiającemu spełniania warunków udziału w postępowaniu przez konsorcjum – czy może łączyć potencjały swoich członków i w jakim zakresie, jak ocenić konsorcjum gdy polega na zasobach podmiotów trzecich, „problemy” praktyki i orzecznictwa dotyczące oświadczenia z art. 117 ust. 4 Pzp w zakresie robót budowlanych

2. Jak wykonawca ma wykazać zamawiającemu realność udostępnienia mu zasobów przez podmiot trzeci w postaci doświadczenia czy potencjału osobowego, jaka powinna być treść zobowiązania - studium przypadku na podstawie praktyki i „zastrzonego” orzecznictwa
3. Jak ma postąpić zamawiający, gdy wykonawca bez wezwania złoży wraz z ofertą wykaz robót budowlanych, wykaz osób
4. Reguły zastosowania art. 128 ust. 1 Pzp - treść wezwania, jaki termin wyznaczyć wykonawcy, jak w praktyce orzeczniczej rozumie się jednokrotność **wezwania**, czy można ponowić wezwanie do uzupełnienia co do tego samego dokumentu

V. Badanie i ocena ofert w postępowaniu na roboty budowlane

1. Forma oferty, w tym kosztorysu ofertowego
2. Termin związania ofertą i wadium – czy i jakie znaczenie mają w zamówieniu na roboty budowlane
3. Poprawianie omyłek w ofercie wykonawcy w zamówieniu na roboty budowlane m.in. „problem” wyceny pozycji w kosztorysie 0 zł, braku wyceny, oczywistych omyłek rachunkowych
4. Wyjaśnienia rażąco niskiej ceny – najczęstsze błędy, kiedy trzeba wezwać wykonawcę do, jak rozumieć okoliczności oczywiste nie wymagające wyjaśnienia, treść wezwania, czy wyjaśnienia muszą być opatrzone podpisem elektronicznym, termin na wyjaśnienia i skutki jego niedotrzymania, analiza treści odpowiedzi wykonawcy na wybranych przykładach z praktyki w zamówieniach na roboty budowlane

VI. Umowy na roboty budowlane

1. Na co powinien zwrócić uwagę zamawiający przygotowując projekt umowy na roboty budowlane – specyfika wymagań w zamówieniach publicznych, w tym termin wykonania robót, wysokość kar umownych
2. Klauzule niedozwolone w umowie – m.in. czy można przewidzieć kary umowne za brak stawiennictwa kierownika budowy czy kierownika robót na budowie, czy można przewidzieć odpowiedzialność wykonawcy za uchybienia związane z przekazaniem harmonogramu realizacji robót, jak określić możliwość rezygnacji z niektórymi robotami z zapewnieniem wskazania minimalnego gwarantowanego zakresu lub wartości
3. Zabezpieczenie należytego wykonania umowy – czy i w jakiej wysokości można żądać, w jakiej formie wykonawca powinien je wnieść, kiedy należy zwrócić, w jaki sposób postąpić gdy zmienia się zakres robót budowlanych i termin realizacji umowy

Eksperti prowadzący szkolenia:

mec. dr Andrzej Gawrońska-Baran - Radca prawny, doktor nauk prawnych, były Wiceprezes Urzędu Zamówień Publicznych i wieloletni pracownik Departamentu Prawnego tego Urzędu (2002-2008), w latach 2010-2016 dyrektor Departamentu Zamówień Publicznych w dużej instytucji sektora finansów publicznych. Obecnie prowadzi AGB Kancelarię Radcy Prawnego.

Posiada kilkunastoletnie doświadczenie praktyczne w zamówieniach publicznych, w szczególności jako doradca zamawiających oraz wykonawców, a także pełnomocnik w postępowaniach odwoławczych przed Krajową Izbą Odwoławczą. Trener/wykładowca na kilkuset szkoleniach dotyczących zamówień publicznych (w tym ponad kilkudziesięciu z nowej Pzp) m.in. dla wykonawców, administracji rządowej, samorządowej, radców prawnych, adwokatów, przedstawicieli instytucji kultury i nauki, osób kontrolujących wydatkowanie środków europejskich, organów kontrolnych (np. NIK), dyrektorów sądów okręgowych i apelacyjnych, instytucji wojskowych, Policji. Wykładowca na studiach podyplomowych z zakresu zamówień publicznych i funduszy Europejskich (w Warszawie: SGGW, Wojskowa Akademia Techniczna, Uniwersytet SWPS, Uczelnia Łazarskiego, a także Uniwersytet im. Adama Mickiewicza w Poznaniu, Uniwersytet Łódzki, Uniwersytet w Białymstoku). Autorka kilku tysięcy publikacji, w tym kilkunastu książkowych z zakresu zamówień publicznych, wydanych przez renomowane wydawnictwa. We wrześniu 2019 r. nagrodzona przez Prezesa UZP statuetką „*Lux clara in contractis publicis*” za szczególny wkład w rozwój systemu zamówień publicznych. Współautor publikacji „Prawo zamówień publicznych. Komentarz” (wyd. Wolters Kluwer marzec 2021) oraz autor publikacji „Specyfikacja warunków zamówienia. Praktyczny poradnik z wzorami” (wyd. CH Beck, lipiec 2021).



Andrzej Łukaszewicz - Szkoleniowiec i prelegent ogólnopolskich konferencji poświęconych tematyce zamówień publicznych. Od ponad 20 lat zajmuje się zagadnieniami zamówień publicznych w tym obsługą podmiotów publicznych i wykonawców. Współzałożyciel i członek zarządu Stowarzyszenia Praktyków Zamówień Publicznych. Wykładowca studiów podyplomowych z zakresu zamówień publicznych: Politechniki Poznańskiej, Uniwersytetu Ekonomicznego w Poznaniu, Wyższej Szkoły Bankowej w Poznaniu, Toruniu, Bydgoszczy, Uniwersytetu Adama Mickiewicza w Poznaniu.

Na stałe współpracuje z Platformą zakupową OpenNexus, PortalemZP, Wielkopolską Grupą Prawniczą, także of counsel Kancelarii Jarzyński Brzeziński Partners. Autor i współautor licznych publikacji z zakresu zamówień publicznych. Współpracuje z Wydawnictwem Wiedza i Praktyka (Portal ZP), specjalistycznym dwumiesięcznikiem branżowym „Zamawiający” Must Read Media.

OBSŁUGA ZGŁOSZEŃ I ORGANIZACJI SZKOLEŃ

Katarzyna Walczak katarzyna.walczak@obis.pl szkolenia@obis.pl tel. 733 686 664	Dominika Kapusta dominika.kapusta@obis.pl szkolenia@obis.pl tel. 534 711 878	Gabriela Wawrzonek gabriela.wawrzonek@obis.pl szkolenia@obis.pl tel. 881 391 461
--	---	---